BUSINESSPLAN

PRIVATDETEKTIV / DETEKTEI

NAME, VORNAME

Straße, Hausnummer

Postleitzahl, Ort

ihremail@email.de

12345/1234567

INHALTSVERZEICHNIS

1. MANAGEMENT SUMMARY	3
2. GESCHÄFTSMODELL	5
2.1 ANGEBOTSBESCHREIBUNG	5
2.2 ZIELGRUPPE	7
2.3 Kundennutzen, Erfolgsfaktoren und Wettbewerbsvorteile	7
3. UNTERNEHMEN	8
3.1 Unternehmensführung	8
3.2 MITARBEITER	8
3.3 Partner	9
3.4 Gründungsvoraussetzungen	g
3.5 RECHTSFORM	11
3.6 Versicherungen	11
3.7 STANDORT	
3.8 CORPORATE IDENTITY (CI)	13
4. MARKT UND WETTBEWERB	14
4.1 Marktanalyse	14
4.2 WETTBEWERBSANALYSE	16
5. MARKETINGKONZEPT	18
5.1 Vertriebswege	18
5.2 Preiskalkulation	19
5.3 MARKETING-MIX	20
5.3.1 Offline-Marketing	20
5.3.2 Online-Marketing	20
6. FINANZPLANUNG	21
6.1 Kapitalbedarfsplanung	21
6.2 FINANZIERUNGSPLANUNG	22
6.3 Umsatzplanung	24
6.4 KOSTENPLANUNG	25
6.5 RENTABILITÄTSPLANUNG	34
6.6 Liquiditätsplanung	38
7. SWOT-ANALYSE (STÄRKEN, SCHWÄCHEN, CHANCEN, RI	51KEN)50
8. MEILENSTEINPLANUNG	52
9. ERFOLGSKENNZAHLEN (KPI)	53

ANLAGEN

LEBENSLÄUFE

ARBEITSVERTRÄGE

1. Management Summary

Diese Ausarbeitung beschreibt das Existenzgründungsvorhaben/die Übernahme/die Neuausrichtung einer Detektei.

Das Leistungsprogramm der Detektei umfasst Ermittlungen in den Bereichen Privat und Wirtschaft. Im Privatbereich erstreckt sich das Angebot z.B. auf Beobachtungen, Personensuche, Anschriftenermittlung, Schuldnerermittlung, Familienrecht, Eherecht und Sorgerecht. Im Wirtschaftsbereich werden z.B. Leistungen in den Bereichen Betrug, Diebstahl, Sabotage, Industriespionage, Arbeitsrecht und Patentschutz angeboten.

Zielgruppe der Detektei ist sowohl eine private Kundschaft für die unterschiedlichsten Ermittlungsziele, als auch eine gewerbliche Klientel (kleine, mittlere und große Unternehmen, Supermärkte und Kaufhäuser). Die meisten Kunden werden aus einem Radius von 25 km um die Detektei erwartet (direktes Einzugsgebiet). Durch eine erstklassige Qualität, ein attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis und überdurchschnittlichen Service entsteht ein hoher Kundennutzen. Darüber hinaus erreicht das Angebot einige Wettbewerbsvorteile. Die gesamte Übersicht ist unter Gliederungspunkt 2.3 zu finden.

Ende der Leseprobe

<u>Hier klicken und den vollständigen Businessplan Privatdetektiv / Detektei herunterladen!</u>